

7 strategieën voor meer klanten in je modewinkel

Concrete acties die je vandaag nog kunt inzetten, ook zonder groot marketingbudget.

Hoe zorg je dat klanten naar j  uw winkel komen?

Grote ketens en webshops pakken steeds meer marktaandeel. Wij delen zeven concrete strategieën die je direct kunt toepassen, ook als je geen groot marketingbudget hebt.

01

Ken je klant écht

Marketing begint niet met een post, maar met een gesprek met je vaste klanten.

02

Zorg voor een consistente online uitstraling

Een nieuwe klant beslist in drie seconden of jouw winkel iets voor haar is. Steeds vaker online.

03

Post met een doel

Mooie content zonder duidelijk doel is verspilde tijd.

04

Maak van klantbinding een prioriteit

*Een nieuwe klant kost vijf keer meer dan een
bestaande houden.*

05

Verbind online en offline

Jouw klant maakt geen onderscheid tussen online en offline. Dus jij ook niet.

06

Gebruik authentieke content

Mensen kopen van mensen. Niet van perfecte stockfoto's.

07

Meet wat werkt

Marketing zonder meten is gokken in plaats van groeien.

— WIL JE MEER?

Per strategie ook de praktische tip?

Download gratis de volledige whitepaper met praktische acties die je morgen kunt toepassen.

www.modemarketeers.nl

Iris & Ruth · De Modemarketeers

